

Telas de visualização

As telas do LigCRM fornecem detalhes e informação em tempo real sobre representantes ou pessoal da área comercial, oportunidades e contas de clientes. Define formas de acesso e determina o perfil do usuário inteirando-o de todas as informações necessárias ao melhor aproveitamento do tempo quando junto ao cliente potencial auxiliando em toda a formatação do trabalho da área comercial da empresa. A consolidação automática de dados comerciais de várias fontes, permite aos executivos, planejar estrategicamente a melhor forma de atuação para cada tipo de cliente e assim conseguir obter melhores resultados em suas ações.

Impacto

-

Apresentação em tempo real de informações sobre prospects, clientes e oportunidades comerciais em andamento.

-

Consolida informação comercial para vários níveis de gerenciamento do negócio.

-

Constroi diagramas e relatórios baseados na métricas-chave pré-estabelecidas.

-

Permite entender via diagramas o progresso de cada conta e sua performance de forma individual.

Telas de acompanhamento

Informação em tempo real

Permite acompanhar as informações o desenrolar de cada transação comercial em tempo real.

Acompanhamento via diagramas

Permite investigar e acompanhar cada conta comercial de forma individual, de modo a interagir e qualificar os procedimentos.

Customização de telas

Permite definir quais informações são relevantes para o negócio. Os diagramas e telas de acompanhamento podem ser customizados apresentando dados de relevância maior para fechamento de negócios.

Telas personalizadas

Permite inserir as telas de informações comerciais personalizadas do LigCRM dentro da homepage de modo a ser rapidamente consultada diretamente online. Permite também monitorar online o progresso de cada operação ao longo de todo o período em tempo real.